

广州银行公开招聘岗位情况表

序号	招聘机构	部门	招聘岗位	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	总行	金融市场部	衍生产品交易管理岗	广州	1、负责制定衍生产品业务的发展战略和规划，结合我行和客户需求，主导外汇/利率等衍生品结构设计，牵头我行衍生产品新业务的申请与落地，制定业务管理办法及操作规程，推动衍生产品业务的增长； 2、负责衍生产品业务投资交易管理，制定交易策略，拟写策略报告；负责下达交易指令，确保交易的顺利进行；负责监控和调优交易执行策略，确保交易效率和头寸安全； 3、负责签订衍生产品相关协议，拓展及维护交易对手关系。	1、38周岁（含）以下，全日制硕士及以上学历，具有金融、经济、数学、统计、金融工程等相关专业背景； 2、具备5年以上直接参与衍生产品交易活动经历，近一段工作经历在银行、证券、期货等相关行业，且离职不超过1年；有大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验的优先； 3、熟悉国家经济、金融方针政策以及衍生产品市场情况，熟悉衍生产品相关定价理论及交易规则，无不良记录； 4、具备扎实的金融衍生品理论基础，熟悉各类衍生产品的结构、特点和定价模型；熟练掌握量化分析方法和工具，如 Python等，具备一定的编程能力； 5、具备良好的数据分析能力、逻辑判断能力、文字表达能力、沟通能力及团队合作能力； 6、品行端正、廉洁敬业、工作严谨、责任心强、符合我行履职回避相关规定。
2		特资催收中心	业务管理岗（数据统计）	广州	1、根据中心业务发展需求制作相应数据统计报表，负责各类数据报表的日常更新和维护； 2、配合总行相关部门开展业务数据核对等工作，保证业务数据的准确性； 3、根据中心考核体系核算部门、科室、各岗位人员业绩完成情况等； 4、通过数据分析支持中心运营决策和优化业务流程； 5、根据系统改造需求提供数据、核算相关需求的项目支撑工作。	1、38周岁（含）以下，全日制本科及以上学历，数学、统计等相关专业优先； 2、具有3年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验，且最近的工作经历离开银行不超过1年； 3、具备1年（含）以上数据统计工作经验，具备金融机构贷后/催收管理相关数据统计工作经验优先； 4、品行端正、廉洁敬业、工作严谨、责任心强，符合我行履职回避相关规定。
3			业务管理岗（策略分析）	广州	1、监控中心运营数据变化，制定并不断调整优化催收运营策略； 2、推动中心业绩达成，根据中心业绩完成情况，提出优化策略； 3、根据中心业绩目标，提出各项考核、激励以及奖惩方案； 4、跟进各项考核、激励以及奖惩方案的运用情况和结果，及时优化调整方案。	1、38周岁（含）以下，全日制本科及以上学历，数学、统计等相关专业优先； 2、具有3年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验，且最近的工作经历离开银行不超过1年； 3、具备1年（含）以上风险管理、策略分析工作经验，具备金融机构风险管理、催收管理相关策略分析工作经验优先； 4、品行端正、廉洁敬业、工作严谨、责任心强，符合我行履职回避相关规定。
4			业务管理岗（系统管理）	广州	1、根据中心业务发展需求，提出并落实系统优化需求； 2、负责系统需求的提出、编写、优化、部门协调、系统测试等工作； 3、催收一体化系统项目的跟进，汇总各业务部门系统需求、统筹完成可研报告、提起项目立项、供应商招投标工作、系统开发跟进、部门协调、业务测试等。	1、38周岁（含）以下，全日制本科及以上学历，数学、统计等相关专业优先； 2、具有3年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验，且最近的工作经历离开银行不超过1年； 3、从事银行消费金融类（含信用卡）业务催收系统需求分析或管理相关岗位经验1年以上，熟悉信用卡或消费金融催清收工作流程及机制； 4、具备银行消费金融类（含信用卡）业务催收系统功能开发、优化或改造项目经验； 5、品行端正、廉洁敬业、工作严谨、责任心强，符合我行履职回避相关规定。
5			业务管理岗（消保投诉）	广州	1、负责特资催收中心客户投诉的核实、跟进及化解； 2、监测并分析中心投诉争议数据，并根据数据分析发现问题开展溯源整改； 3、制定和优化中心合规、消保以及投诉相关制度和业务流程； 4、负责中心品质管控工作，出具品质报告。	1、38周岁（含）以下，全日制本科及以上学历，数学、统计等相关专业优先； 2、具有3年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验，且最近的工作经历离开银行不超过1年； 3、具有银行业务部门（零售、个贷、信用卡等）工作经验或消保投诉相关工作经验者优先； 4、熟悉国家经济、金融方针政策、监管法律法规及规章制度，了解银行个人金融产品，熟悉银行业务操作流程和风险控制； 5、品行端正、廉洁敬业、工作严谨、责任心强，符合我行履职回避相关规定。
6		南沙分行	跨境金融部负责人	南沙	1、统筹制定并落实分行国际业务年度发展计划，完成总行下达的业绩目标； 2、主导跨境客户的开发与维护，推动国际结算等业务增长； 3、管理团队日常运营，制定绩效考核机制，组织业务培训，提升团队专业能力； 4、协调与风险合规、运营等部门合作，保障业务流程高效合规； 5、完成行领导交办的其他事项。	1、男48岁（含）、女45岁（含）以下，本科及以上学历； 2、具有5年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行跨境金融、交易银行、国际业务工作经验，且最近的工作经历离开银行不超过1年； 3、具有较强的组织协调能力和沟通能力，有丰富的客户资源； 4、具有较高的风险识别能力，风险防控能力； 5、品行端正、廉洁敬业、工作严谨、责任心强，符合我行履职回避相关规定。
7	经营机构	湛江分行	零售金融部负责人	湛江	1、统筹制定并落实分行零售业务年度发展计划，完成总行下达的业绩目标； 2、主导零售客户（财富客户、个贷客户等）的开发与维护，推动存贷款、产品销售、私钻客户、零售中收等业务增长； 3、管理团队日常运营，制定绩效考核机制，组织业务培训，提升团队专业能力；协调与风险合规、运营等部门合作，保障业务流程高效合规。	1、男48岁（含）、女45岁（含）以下，本科及以上学历； 2、具有5年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行零售条线工作经验，且最近的工作经历离开银行不超过1年； 3、具有较强的组织协调能力和沟通能力，有丰富的客户资源； 4、具有较高的风险识别能力，风险防控能力； 5、品行端正、廉洁敬业、工作严谨、责任心强，符合我行履职回避相关规定。
8			零售金融部-产品与营销管理岗	湛江	1、根据总分行零售业务发展规划，研究制定分行零售业务的年度经营计划和营销策略； 2、组织并督导经营机构对总分行年度计划及营销方案的实施； 3、负责分行零售业务及产品推广，协同经营机构进行市场开发、项目拓展和营销推动。	1、38周岁（含）以下，全日制本科及以上学历； 2、具有3年以上大型国有商业银行、全国性股份制商业银行、上市城市商业银行或广东省内头部农商银行工作经验，且最近的工作经历离开银行不超过1年； 3、品行端正、廉洁敬业、工作严谨、责任心强，符合我行履职回避相关规定。