

恒丰银行南京分行社会招聘岗位情况表-2025年5月23日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	南京分行	支行行长	管理类	2	南京市	<ol style="list-style-type: none"> 围绕年度经营计划管理、决策、指导支行各项业务发展，负责组织完成支行各项计划和任务； 统筹安排支行工作，建立健全考核机制，传达总、分行相关业务条线工作指引； 具有丰富的客户资源和较强的营销能力，能够结合支行区位优势开拓市场，确保合规、高效地达成支行各项业务目标； 完成职责范围内的其他工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 50周岁（含）以下，大学本科（含）以上学历； 具有5年（含）以上相关岗位工作经验，具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年； 具有较强的市场开拓能力和责任心，了解国家经济、金融方针政策，熟悉监管部门的管理要求以及当地银行业务和金融市场状况，拥有丰富客户资源。
2	南京分行	市场拓展部负责人	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 组建对公业务/普惠业务/零售业务营销团队，制定经营目标计划、措施； 组织开展客户营销工作，采取有效措施，确保完成经营目标； 做好内部管理、人员培训工作，调动员工积极性和创造性，提高客户经理的业务素质和营销能力； 组织本部门做好客户情况调查、客户资源维护等工作； 组织市场营销活动，为客户提供交流平台，有效推进营销业务的发展。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； 具有3年（含）以上相关岗位工作经验； 熟悉经济金融政策及法律法规，熟悉各类银行业务、产品及相关流程； 拥有较为丰富的本地市场资源，具有较强的市场开拓、管理协调和风险控制能力，业务拓展渠道丰富和团队建设能力较强者优先。
3	南京分行	对公客户经理岗	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责开展客户信息收集、整理和分析，实施全行业务发展战略和营销策略； 负责开展客户的营销拓展并维护良好的客户关系； 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息以及金融产品与服务的综合营销； 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历（县域支行可放宽至大专以上）； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或相关专业毕业； 熟悉银行各项公司业务产品和当地市场环境； 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的工作责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源。
4	南京分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责普惠金融业务市场营销与拓展； 负责对小微企业、个体工商户、一般自然人进行信贷调查、分析、评估与风控，开展普惠金融信贷投放工作； 负责办理职责权限范围内的其他业务。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历（县域支行可放宽至大专以上）； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或相关专业毕业； 熟悉银行各项普惠产品和当地市场环境； 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力，掌握一定的会计和财务知识，有客户资源者优先。
5	南京分行	零售客户经理岗	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 负责个人贷款业务的一线市场拓展，维护个人贷款业务渠道； 负责向有个贷需求的客户提供业务咨询，主动挖掘个人客户需求； 负责个人贷款业务贷款进件，收集客户提交的材料，做好客户准入的风险判断； 负责向零售客户提供资产配置； 按照个人贷款业务流程做好授信相关工作。 	<ol style="list-style-type: none"> 45周岁（含）以下，大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历（县域支行可放宽至大专以上）； 具有2年（含）以上相关岗位工作经验，或相关专业毕业； 熟悉银行各项零售产品和当地市场环境； 具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力，掌握一定的会计和财务知识，有客户资源者优先。

恒丰银行南京分行社会招聘岗位情况表-2025年5月23日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
6	南京分行	理财经理岗	销售类	若干	南京市，无锡市，南通市，扬州市，连云港市，徐州市	<ol style="list-style-type: none"> 1.负责零售客户的经营与维护，包括新客户的营销拓展、存量客户的维护提升,并完成零售业务各项指标; 2.负责向零售客户提供个性化的理财规划,设计产品组合方案,提供专属理财服务,挖掘和满足客户需求,建立和保持长期稳定的客户关系; 3.负责零售投资理财各类产品的售前咨询、合规销售及售后服务; 4.负责各类客户权益活动和增值服务的宣传与推广。 	<ol style="list-style-type: none"> 1.45周岁(含)以下,大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历(县域支行可放宽至大专以上); 2.具有2年(含)以上相关岗位工作经验,或相关专业毕业; 3.熟悉银行各项零售产品和当地市场环境;具备基金、保险从业资格;取得AFP、CFP资格优先; 4.熟悉商业银行理财产品、代理保险类产品、基金类产品及黄金外汇等金融产品营销和资产配置工作; 5.具备较好的市场拓展、沟通协调以及风险识别、控制能力,掌握一定的会计和财务知识,有客户资源者优先。