

恒丰银行福州分行社会招聘岗位情况表-2025年4月9日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	福州分行	支行副职	管理类	1	福建	<p>(1) 围绕年度经营计划,在总行及上级行各条线制度指引下,协助支行行长管理、决策、指导各项业务发展。</p> <p>(2) 协助支行行长推进市场开拓,督导工作进展,建立健全考核机制,传达上级行各条线工作指引。</p> <p>(3) 根据市场动态和客户经营情况变化,加强支行业务的风险管理。</p> <p>(4) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年以上者,可以放宽至大学本科(含)以上)。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具备3年(含)以上相关岗位工作经历。</p> <p>(4) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(5) 具有较强的市场开拓能力和营销能力,了解国家经济、金融方针政策,熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求。</p> <p>(6) 熟悉银行业务和当地金融市场状况,具有较强的团队管理能力,并拥有一定社会资源。</p>
2	福州分行	零售金融部总经理	管理类	1	泉州	<p>(1) 负责分行零售金融部全面工作。</p> <p>(2) 制定分行零售金融部业务发展战略、年度工作计划和分阶段计划并组织实施考核。</p> <p>(3) 负责分行零售业务市场营销的统筹与协调工作。</p> <p>(4) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年以上者,可以放宽至大学本科(含)以上)。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具备3年(含)以上相关岗位工作经历。</p> <p>(4) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。</p> <p>(5) 具有较强的市场开拓能力和营销能力,了解国家经济、金融方针政策,熟悉财政、税务、人行和监管部门的管理要求。</p> <p>(6) 熟悉银行业务和当地金融市场状况,具有较强的团队管理能力。</p>
3	福州分行	项目开发岗	专业类	1	福建	<p>(1) 负责分行自主实施项目的项目管理工作。</p> <p>(2) 负责制定项目并按计划推进项目落地。</p> <p>(3) 负责识别项目风险并制定相关解决措施。</p> <p>(4) 负责协调项目所需各项资源,与关联部门及合作方进行沟通。</p> <p>(5) 协助业务部门进行项目的推广培训。</p> <p>(6) 负责研发项目系统开发及相关工作。</p> <p>(7) 负责应用系统日常支持与数据应用支持等相关工作。</p> <p>(8) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 40周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具备2年(含)以上相关岗位工作经历,人工智能、大数据、算法、模型设计、数学、数据分析等相关专业优先。</p> <p>(4) 对新技术与趋势的敏感性较强,能够深刻理解银行业务与数字化专项战略。</p> <p>(5) 具有较强的的文字处理能力,逻辑思维清晰,具备较强的数据统计分析、系统开发和项目管理能力,具有极强的沟通表达能力、责任心和团队意识。</p> <p>(6) 至少熟练掌握一门高级编程语言,熟悉主流操作系统,有丰富的数据库(Oracle、MySQL、Goldendb)设计开发经验,能够结合实践经验与需求部门开展沟通交流,提出行之有效的解决方案。</p>
4	福州分行	零售业务推动岗	专业类	1	福建	<p>(1) 负责分行条线业务推动,做好上传下达、内外联系、综合协调等工作。</p> <p>(2) 负责条线产品宣导及调研工作。</p> <p>(3) 负责条线相关报表及报告报送。</p> <p>(4) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具备2年(含)以上相关岗位工作经历。</p> <p>(4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度,掌握市场营销、财务和法律等知识,熟悉各业务条线相关产品。</p>
5	福州分行	公司产品经理岗	专业类	1	福建	<p>(1) 组织实施总行公司业务、交易银行、业务产品、基础资产类产品及中间业务产品的管理,包括维护、整合、提升,及对新产品的推动和考核。</p> <p>(2) 整合现有和创新对公产品,组织开展各类对公产品营销推动、培训推广,承担对公产品管理制度中分行公司金融部需承担的管理职责。</p> <p>(3) 负责组织实施产品推广和营销策划。</p> <p>(4) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 全日制大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具备2年(含)以上相关岗位工作经历,经济、财务、金融、管理、法律等相关专业优先。</p> <p>(4) 熟悉国家经济、金融方针政策;了解商业银行对公产品营销推动过程,对商业银行对公客群和产品运营有基本的认识和理解。</p> <p>(5) 具有较强的的文字处理能力,逻辑思维清晰,具备较强的市场开发和营销组织推动能力,具有极强的沟通表达能力、责任心和团队意识。</p>
6	福州分行	零售客户经理岗(含团队负责人)	销售类	若干	福建	<p>(1) 拓展优质零售客户,建立、维护和发展客户关系。</p> <p>(2) 根据本行零售信贷政策和产品业务导向,进行零售信贷产品的市场营销和业务操作,有效防控风险并提升资产质量。</p> <p>(3) 掌握我行零售信贷产品及其他零售业务,制定和落实满足客户全面需求的金融服务方案等。</p> <p>(4) 团队负责人需带领员工做好零售金融服务,不断发掘客户潜在金融需求。</p> <p>(5) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具备2年(含)以上相关岗位工作经历,或金融类、工商管理类、经济学类、市场营销类专业毕业。</p> <p>(4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度,掌握市场营销、财务和法律等知识,熟悉零售相关产品。</p> <p>(5) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,具有丰富的零售客户资源。</p> <p>(6) 取得银行业从业资格证书、个人理财证书(或AFP/CFP/CHFP/RFP/CFIA)、基金/理财销售资格者优先。</p>
7	福州分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	福建	<p>(1) 负责制定营销方案,开展客户营销活动,为客户提供专业化服务。</p> <p>(2) 负责营销和推广普惠金融产品,达成营销任务目标。</p> <p>(3) 负责对有授信需求的普惠金融客户开展授信调查,收集并核实授信材料,撰写授信调查报告。</p> <p>(4) 根据贷后管理的有关要求实施资金监控、贷后检查、风险分类等贷后管理工作,有效控制风险。</p> <p>(5) 负责拓展与维护普惠金融客户,促进业务提升。</p> <p>(6) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具备2年(含)以上相关岗位工作经历,或金融类、工商管理类、经济学类、市场营销类专业毕业。</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,有客户资源者优先。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
8	福州分行	对公客户经理岗(含团队负责人)	销售类	若干	福建	<p>(1) 负责存款、贷款、中间业务等各类业务和产品的营销。</p> <p>(2) 对有授信需求的公司客户开展授信调查, 收集并核实授信材料, 撰写授信调查报告。</p> <p>(3) 根据授信批复要求落实核保、办理抵质押等放款工作, 并根据行内授信管理办法做好存续期管理。</p> <p>(4) 根据贷后管理的有关要求实施资金监控、贷后检查、风险分类等贷后管理工作, 有效控制风险。</p> <p>(5) 负责存量客户的维护工作, 定期拜访、联络客户、建立良好的客户关系。</p> <p>(6) 团队负责人需根据总分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划, 制定团队实施方案并组织实施。</p> <p>(7) 完成职责范围内的其他工作。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具备2年(含)以上相关岗位工作经历, 或金融类、工商管理类、经济学类、市场营销类专业毕业。</p> <p>(4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度, 掌握市场营销、财务和法律等知识, 熟悉对公相关产品。</p> <p>(5) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有丰富的对公客户资源。</p>