

恒丰银行青岛分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	青岛分行	零售客户经理岗	销售类	若干	青岛、潍坊、临沂	<p>(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人管理客户资产规模。</p> <p>(2) 重点负责本网点内有效客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。</p> <p>(3) 负责零售业务外拓，通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客。</p> <p>(4) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。</p> <p>(5) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。</p> <p>(6) 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上；</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，具有相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3) 具有较强的营销能力，熟悉市场环境，具有评估客户的能力，能够及时发现业务机会；具有良好的综合素质，能向客户提供优质的服务；</p> <p>(4) 通过银行业从业人员资格考试(个人理财或个人贷款) 优先；</p> <p>(5) 如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>
2	青岛分行	理财经理岗	销售类	若干	青岛、潍坊、临沂	<p>(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人管理客户资产规模。</p> <p>(2) 重点负责本网点内黄金级及以上层级客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。</p> <p>(3) 负责策划和实施营销方案，组织黄金级及以上级别客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户，促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。</p> <p>(4) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。</p> <p>(5) 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。</p>	<p>(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上；</p> <p>(2) 45周岁（含）以下，具有相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3) 热爱理财岗位工作，具有较强的人际沟通能力、产品营销能力和组织协调能力；</p> <p>(4) 具有银行业从业人员资格考试(个人理财或个人贷款)，AFP/CFP证书及证券、保险、外汇、基金从业资格证书者优先。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
3	青岛分行	普惠客户经理岗	销售类	若干	青岛、潍坊、临沂	<p>(1)负责开拓普惠业务渠道，寻求客户，了解客户需求，促成与客户合作，完成普惠指标业绩。</p> <p>(2)负责客户信息收集，为客户提供专业的普惠业务咨询。</p> <p>(3)负责客户普惠贷款业务申请，并对客户的申请进行调查、分析、评估和初审，撰写调查报告。</p> <p>(4)负责维护客户关系，为客户提供优质的普惠业务贷前、贷中、贷后服务；</p> <p>(5)跟进客户普惠贷款资金偿还，催收客户逾期融资。</p> <p>(6)管理维护客户关系以及客户间的长期合作计划。</p> <p>(7)与其他部门合作，完善审核流程，加强信用管理，降低风险及损失。</p>	<p>(1)大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上；</p> <p>(2)45周岁（含）以下，具有相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3)熟悉商业银行普惠业务操作；熟悉当地市场，具有丰富的客户资源；</p> <p>(4)具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑；</p> <p>(5)通过银行业从业人员资格考试(公司信贷或个人贷款)优先；</p> <p>(6)如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>
4	青岛分行	个贷客户经理岗	销售类	若干	青岛	<p>(1)负责个人贷款客户开发和关系维护，完成分行下达的年度经营指标。</p> <p>(2)重点推广个人住房按揭贷款及后续推出的消费贷产品。</p> <p>(3)定期开展风险合规培训，加强客户经理受理个人贷款业务的风险意识，包括但不限于贷前调查、出账操作、贷后管理等业务风险管理工作。</p> <p>(4)响应总分行批量获客政策，积极引进三方合作渠道。</p>	<p>(1)大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上；</p> <p>(2)45周岁（含）以下，具有相关岗位工作年限2年（含）以上；</p> <p>(3)熟悉商业银行普惠业务操作；熟悉当地市场，具有丰富的客户资源；</p> <p>(4)具备较强的营销意识，具备广泛的政府机关、事业单位资源关系和较强的营销能力者优先考虑；</p> <p>(5)通过银行业从业人员资格考试(公司信贷或个人贷款)优先；</p> <p>(6)如有能对分行产生重大贡献的业务资源，以上条件可适当放宽。</p>

备注：年龄、工作年限、学历等计算截止时间为简历投递日。