

恒丰银行宁波分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	宁波分行	对公客户经理	销售类	1	宁波	(1) 负责开展客户信息收集、整理和分析, 实施分行业务发展战略和营销策略。 (2) 负责开展公司类客户的营销, 拓展并维护良好的客户关系, 受理客户业务咨询。 (3) 负责客户的贷前调查、贷中管理、贷后检查和收贷收息, 以及其他各种金融产品与服务的综合营销。 (4) 负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1) 45周岁(含)以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。(县域支行可放宽至大专(含)以上) (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 熟悉银行各项公司产品和当地市场环境。 (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力, 具有较强的工作责任心和团队协作精神, 具有丰富的客户资源。 (5) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例, 具有良好的职业道德。
2	宁波分行	理财经理	销售类	2	宁波	(1) 负责客户信息资料的搜集、完善、整理与建档。 (2) 负责潜在客户的营销, 通过有针对性的服务, 将其转化为本行客户。 (3) 针对客户和潜在客户设计个性化理财方案, 进行一对一的理财服务。 (4) 解答客户理财业务咨询, 协助客户办理有关非现金交易类业务。 (5) 搜集并反馈客户需求, 提出零售产品及服务的合理化建议。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。(县域支行可放宽至大专(含)以上) (2) 40周岁(含)以下, 相关岗位工作年限2年(含)以上。 (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力。 (4) 具备较好的形象和气质。具有较强的营销意识和营销能力。熟悉当地市场, 有丰富的客户资源。 (5) 具备AFP/CFP(金融理财师)、证券、保险、外汇、基金等从业资格证书者优先考虑。
3	宁波分行	零售客户经理	销售类	2	宁波	(1) 多渠道引进新个人客户, 提升个人管理资产规模。 (2) 零售业务营销拓展, 通过公私联动、代发业务等实现批量获客。 (3) 个人贷款类产品的营销和业务办理。 (4) 完成职责范围内的其他工作。	(1) 年龄45周岁以下, 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验。 (3) 熟悉国家及监管部门对银行业务和产品的管理要求。 (4) 具有较强的市场开拓能力及营销能力、风险识别及管控能力, 并拥有丰富的客户资源。 (5) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例, 具有良好的职业道德。

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
4	宁波分行	综合柜员岗	技能类	1	宁波	<p>(1) 负责受理客户业务办理申请，正确、高效地处理各项业务。</p> <p>(2) 负责按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查。</p> <p>(3) 负责按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。</p> <p>(4) 营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。</p> <p>(5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>	<p>(1) 35周岁（含）以下，大学本科（含）以上学历。（县域支行可放宽至大专（含）以上）</p> <p>(2) 具有2年（含）以上相关岗位工作经验。</p> <p>(3) 形象气质佳，具有良好的语言表达能力和沟通能力。</p> <p>(4) 具有较强的工作责任心和团队协作精神。</p> <p>(5) 具备银行业从业资格证书、会计从业资格证书、反洗钱从业资格证书以及反假货币上岗资格证书者优先。</p>

备注：年龄、工作年限、学历等计算时间为报名截止时间。