

## 广州分行社会招聘岗位汇总表（202312）

序号	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件	岗位投递链接
1	零售金融部总经理助理兼财富中心负责人	管理	1	广州	(1) 负责零售财富中心的运营管理工作； (2) 根据业务需要制定销售策略及营销方案并落地执行； (3) 协助部门负责人做好团队建设和管理； (4) 参与相关制度流程的制订和优化； (5) 带领团队完成既定业绩目标。	(1) 全日制大学本科（含）以上学历； (2) 45周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上； (3) 熟悉并遵守我国法律法规和各种监管条例，具有良好的职业道德； (4) 具有经济、金融、财会、法律等专业基础知识，熟悉银行产品； (5) 具有较强的团队管理能力、市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，具有较强的责任心和团队协作精神，具有丰富的客户资源； (6) 具有良好的服务意识和较强的学习能力。	<a href="https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df06d9a77ac07cd6a3f87&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800">https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df06d9a77ac07cd6a3f87&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800</a>
2	直属团队负责人	销售	若干	广州	(1) 负责制定营销团队的经营目标和工作计划； (2) 负责组织推动营销团队的业务开展，保证各项任务目标的实现； (3) 负责运用其市场拓展经验及资源，开拓市场，做好客户开发与维护； (4) 负责组织下属成员贯彻执行业务流程及相关管理制度，保障团队合规经营，防控业务风险； (5) 负责做好团队内部管理、制度建设与团队建设； (6) 负责提高团队人员工作能力与业务水平，确保各项工作顺利开展； (7) 负责传达落实决策，反馈本单位经营管理信息，协调内外部关系，确保内外信息沟通顺畅、有效。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 年龄50周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具有较强的市场开拓能力和营销管理能力，了解国家经济、金融方针政策，熟悉财政、税务知识，熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 熟悉银行业务和本地金融市场状况，有丰富的客户资源。	<a href="https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df17355e07d07a80f86fc&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800">https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df17355e07d07a80f86fc&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800</a>
3	小微业务团队负责人	销售	1	广州	(1) 对分行小微业务的营销工作进行有效管理，确定及调整团队营销策略，组织推动小微业务各项营销工作的落地； (2) 积极调查市场，主动接触客户，通过不断密切的合作关系，提高已有客户在分行的综合收益，并通过各种合规途径挖掘新的小微客户； (3) 选择优良客户，及时准确掌握市场动态和客户经营情况变化的基础上，及时发现风险并采取有效措施化解风险； (4) 带领团队完成分行下达的各项业务指标。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 年龄45周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 熟悉银行业务和本地金融市场状况，了解国家经济、金融方针政策，熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 具有较强的市场开拓能力和团队管理能力，有丰富的客户资源。	<a href="https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df2848eb0da07a5ab3dbd&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800">https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df2848eb0da07a5ab3dbd&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800</a>
4	财富中心投资顾问	销售	1	广州	(1) 负责零售高净值客户的拓展与提升，为零售高净值客户提供资产选择、投资组合、财富规划建议等定制化金融服务方案； (2) 对零售高净值客户进行需求分析，为零售客户经理提供专业投资顾问服务支持，向产品创设部门集中提出客户的个性化投资顾问服务及产品方面需求，共同维护零售高净值客户； (3) 负责指导、协助分支机构开展投顾工作，组织开展分支机构相关岗位综合培训。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 年龄45周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上； (3) 熟练掌握银行、证券、基金、保险等投资理财方面知识，具有服务高端客户的丰富经验，能熟练运用境内外金融市场工具，擅长投资理财、市场研究和资产配置规划； (4) 具有较强的客户服务意识，良好的沟通理解能力，较强的组织协调能力； (5) 具备基金从业资格，有CFP、AFP、CFA、CPA等相关专业资格者优先。	<a href="https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df31d8eb0da07a5ab3dbe&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800">https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df31d8eb0da07a5ab3dbe&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800</a>
5	同业客户经理	销售	若干	广州	(1) 负责辖内同业金融机构客户的关系维护，开展同业业务营销，包括但不限于同业负债、票据、托管、债券等业务； (2) 负责同业授信客户的贷前尽调、方案制定以及出账贷后管理工作，确保资产类业务的； (3) 完成分行下达的各项业务指标。	(1) 大学本科（含）以上或全日制大专（含）以上学历； (2) 年龄45周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 熟悉银行业务和当地金融市场状况，了解国家经济、金融方针政策，熟悉人行和监管部门的管理要求； (5) 具有较强的市场开拓能力和营销能力，具备一定客户资源。	<a href="https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df3a67ad05107aafc8751&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800">https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df3a67ad05107aafc8751&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800</a>
6	交易银行部产品经理	专业	1	广州	(1) 根据总、分行年度经营计划，制定分行交易银行业务推动方案，指导并协助经营单位营销交易银行客户，推动交易银行业务经营目标达成； (2) 负责分行交易银行业务及产品开发，制定管理制度和操作规程，开展交易银行业务及产品培训，并推广落地； (3) 调研市场、行业、客户等情况，掌握最新政策和信息，推动交易银行产品创新，满足客户需求； (4) 负责交易银行业务数据统计、分析和报告等相关工作。	(1) 全日制本科（含）以上学历； (2) 年龄40周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 具有经济、金融、财会、法律等专业基础知识，掌握相关业务监管政策，熟悉供应链金融、国内贸易融资、跨境投融资、现金管理等交易银行产品及业务，对交易银行业务市场及客户有深入研究； (5) 具有国际贸易相关专业、拥有外汇专业知识及市场营销经验。	<a href="https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df4278eb0da07a5ab3dbf&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800">https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df4278eb0da07a5ab3dbf&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800</a>
7	普惠金融部（小微企业部）产品经理	专业	1	广州	(1) 负责传达总行小微业务相关政策和制度，确保在分行范围内有效落实； (2) 负责分行各机构小微业务推动、平台搭建和渠道建设，营销考核等相关工作，确保本行普惠业务指标达成； (3) 负责小微产品的设计和包装，制订产品管理办法和操作细则； (4) 对营销人员进行产品培训和协助客户经理进行产品推介； (5) 负责对接总行小微业务其他相关工作。	(1) 全日制本科（含）以上学历； (2) 年龄40周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上；具有银行、券商、信托等相关工作经验优先； (3) 具有较强的责任心、职业道德和风险识别能力； (4) 熟悉国家经济、金融方针政策及监管政策； (5) 具有较强的文字撰写能力、语言表达能力和沟通协调能力。	<a href="https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df4bd8eb0da07a5ab3dc0&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800">https://apply.job.chinah.com/apply/job/wish?jobId=656df4bd8eb0da07a5ab3dc0&amp;projectId=63e1b8ba99994087bceb800</a>

## 广州分行社会招聘岗位汇总表（202312）

序号	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件	岗位投递链接
8	零售金融部产品经理	专业	1	广州	(1) 负责分行财富类产品销售制度、流程建设，并确保有效执行和落实； (2) 负责财富类产品销售组织工作，拟定全年销售计划、分解销售任务、制订销售策略，按照制度规定做好辖内每款产品的发行前、中、后的营销组织，确保完成销售任务，达成各类财富类业务指标； (3) 负责财富类产品的培训工作，包括产品培训材料组织、对接产品路演，组织辖内销售人员参加总分行培训活动；做好销售队伍产品知识和销售能力培养，确保销售人员取得相应产品的销售资质，具备相应的销售能力； (4) 负责协同投资顾问、客户经理做好资产配置工作，根据客户需求在总行产品货架内提供相应的产品组合或定制产品； (5) 负责做好产品销售合规管理，包括但不限于合格投资者认定、双录，以及其他产品销售过程涉及的消费者权益保护工作，并做好产品销售资料归档。	(1) 全日制本科（含）以上学历； (2) 年龄40周岁（含）以下，相关岗位工作年限3年（含）以上； (3) 具有较强的客户服务意识，良好的沟通理解能力，较强的组织协调能力； (4) 具备基金从业资格，有CFP、AFP、CFA、CPA等相关专业资格者优先。	<a href="https://apply.job.chinahit.com/apply/job/wish?jobId=656dec77ad05107aafc8750&amp;projectId=63e1b8bba99994087hceb800">https://apply.job.chinahit.com/apply/job/wish?jobId=656dec77ad05107aafc8750&amp;projectId=63e1b8bba99994087hceb800</a>

备注：年龄、工作年限、学历等计算截止时间为报名截止时间。