

## 恒丰银行昆明分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
1	昆明分行	支行主要负责人	管理类	1	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 根据总行和分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定本单位实施方案并组织实施，带领员工全面完成分行下达的各项考核指标。 (2) 负责网点业务日常管理工作，加强风险管理，抓好文明优质服务，依法合规开展支付结算业务及其他工作，积极履行社会责任。 (3) 负责组织本网点存款、贷款、中间业务等各类业务和产品的营销。 (4) 组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作，切实加强风险防控工作。 (5) 带领团队不断提高金融服务水平，深入全面地研究客户的情况，与客户探讨合作方案，同时不断发掘客户的潜在金融需求，及时提出金融创新服务建议。 (6) 负责本单位员工培训、考核工作等。	(1) 大学本科(含)以上学历。 (2) 年龄50周岁(含)以下。 (3) 5年(含)以上相关岗位工作经验，具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年(含)以上。 (4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉银行产品，具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历者优先。 (5) 具有较强的团队管理能力、市场拓展能力、沟通协调能力和风险管控能力，具有较丰富的客户资源，有能力组织和带领团队完成各项经营目标。
2	昆明分行	支行班子副职	管理类	1	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 根据支行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定分管工作实施方案并组织实施，带领员工全面完成分管工作各项考核指标。 (2) 协助支行主要负责人做好网点业务日常管理工作，加强风险管理，抓好文明优质服务，依法合规开展分管业务及其他工作，积极履行社会责任。 (3) 负责组织分管业务和产品的营销。 (4) 组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作，切实加强风险防控工作。 (5) 带领团队不断提高金融服务水平，深入全面地研究客户的情况，与客户探讨合作方案，同时不断发掘客户的潜在金融需求，及时提出金融创新服务建议。 (6) 负责本分管业务员工培训、考核工作等。	(1) 年龄45周岁(含)以下，全日制大学本科(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年(含)以上者，可放宽至大学本科(含)以上); (2) 具有相关岗位工作经验年限3年(含)以上; (3) 具有较强的人际沟通能力，团队协作能力，能承受较强的工作压力，具备良好的职业操守、责任心强。
3	昆明分行	零售金融部个贷中心贷后管理岗	专业类	1	昆明	(1) 昆明分行个人消费贷款贷后分析报告及监测表、各类风险排查工作等; (2) 每日扣款情况查询、逾期贷款催收，督导客户经理完成逾期贷款贷后检查报告(包括但不限于上门催收、面见借款人、借款人信息更新等邮寄催收函等工作)。 (3) 贷后非现场检查及现场检查; (4) 风险监测、预警客户管理; (5) 办理贷后服务变更(调整利率、期限、付息方式等); (6) 贷后现场检查等。	(1) 全日制大学本科(含)以上学历。 (2) 年龄45周岁(含)以下。 (3) 具有4年(含)以上相关工作经验，了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度;掌握市场营销、财务和法律等知识;熟悉银行零售金融相关产品。 (4) 具有较强的风险辨识能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，有较强的工作责任心和团队协作精神; (5) 熟悉贷款审查、信用管理、贷后催收等相关业务流程。
4	昆明分行	零售金融部个贷中心贷款放行岗	专业类	1	昆明	(1) 根据有关政策规定、批单和法律合规的相关要求，审核相关批单的落实情况，并对出账资料的完整性、一致性、表面真实性、合规性、有效性进行负责，审查中如有条件未落实的，不得办理出账; (2) 审核审批通知书是否经过有权人审批终审，是否在有效期内; (3) 审核出账业务合同填写要素的完整性、一致性、表面真实性和合法合规性，以及是否符合审批机构的批单; (4) 审核担保条件落实情况;审核风险预警信息处理情况;审核资金用途;审核其他出账条件落实情况;审核信贷系统出账信息等	(1) 全日制大学本科(含)以上学历。 (2) 年龄45周岁(含)以下。 (3) 具有4年(含)以上相关工作经验，了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度;掌握市场营销、财务和法律等知识;熟悉银行零售金融相关产品。 (4) 具有较强的风险辨识能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，有较强的工作责任心和团队协作精神; (5) 具有一定的信贷业务知识和相关操作经验和信贷政策和授信操作流程。

## 恒丰银行昆明分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
5	昆明分行	对公业务团队负责人	销售类	若干	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 根据总行和分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划，制定本团队工作方案并组织实施，带领员工全面完成分行下达的各项考核指标。 (2) 负责组织存款、贷款、中间业务等各类业务和产品的营销。 (3) 负责公司业务的统筹管理与组织推动，营销和市场拓展。 (4) 组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作，切实加强风险防控工作。 (5) 带领团队不断提高金融服务水平，深入全面地研究客户的情况，与客户探讨合作方案，同时不断发掘客户的潜在金融需求，及时提出金融创新服务建议。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 年龄50周岁(含)以下。 (3) 具有3年(含)以上相关岗位工作经验，熟悉国家发展趋势、行业产业政策，熟练掌握银行公司业务知识及营销技能。 (4) 有较强的业务统筹、营销能力，有业务发展战略制定及执行能力，工作主动细致，善于沟通，有较好的部门管理能力。
6	昆明分行	零售业务直属团队负责人	销售类	若干	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 负责所在团队客户经理日常行为管理和业务技能培训。 (2) 负责组织零售个贷业务或财富业务的市场开拓和营销。 (3) 负责管辖范围内个贷业务的贷后管理及贷款的风险分类工作，并对贷后检查、逾期催收的真实性、及时性负责和财富客户的日常管理和投诉等事项。 (4) 负责做好团队的日常经营管理，充分发挥管理与监督职能。 (5) 负责所在机构客户经理日常信贷业务办理的及时性和便捷性，贷款资料的真实性和完整性，有效防范业务风险和复杂产品的销售及产品培训。 (6) 完成分配的各项业务经营指标计划。 (7) 完成总分行及条线安排的其他工作。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 年龄45周岁(含)以下。 (3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验，了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉银行零售产品。 (4) 具有较强的市场拓展能力、团队管理能力、沟通协调能力和风险控制能力，具有较丰富的客户资源。
7	昆明分行	普惠客户经理	销售类	若干	昆明	(1) 负责制定营销方案，开展客户营销活动，为客户提供优质、高效的服务。 (2) 负责征求和收集客户意见，不断收集市场信息，及时反馈小微客户的产品和服务需求。 (3) 负责开展授信调查，收集并核实授信材料，撰写授信调查报告。 (4) 根据授信批复要求落实核保、办理抵质押等放款工作，并根据行内授信管理办法做好存续期管理。 (5) 根据贷后管理的有关要求实施资金监控、贷后检查、风险分类等贷后管理工作，有效控制风险。 (6) 负责存量客户的维护工作，定期拜访、联络客户、建立良好的客户关系。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 年龄45周岁(含)以下。 (3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验，或经济学、金融学、管理学相关专业毕业，了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉银行相关产品。 (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，有较强的工作责任心和团队协作精神。
8	昆明分行	同业客户经理	销售类	若干	昆明	(1) 负责制定营销方案，开展同业客户营销活动，为同业客户提供优质、高效的服务。 (2) 负责征求和收集客户意见，不断收集市场信息，及时反馈公司客户的产品和服务需求。 (3) 负责开展授信调查，收集并核实授信材料，撰写授信调查报告。 (4) 根据分行及部门发展规划建设票据转贴交易客户渠道，重点操作票据市场转贴现交易，实现交易创收。 (5) 负责存量票据交易客户的维护工作，新拓展票据转贴现交易渠道，建立良好的客户关系。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 年龄45周岁(含)以下。 (3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验，或经济学、金融学、管理学相关专业毕业，了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉银行相关产品。 (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，有较强的工作责任心和团队协作精神。

## 恒丰银行昆明分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
9	昆明分行	对公客户经理	销售类	若干	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 负责制定营销方案,开展客户营销活动,为客户提供优质、高效的服务。 (2) 负责征求和收集客户意见,不断收集市场信息,及时反馈公司客户的产品和服务需求。 (3) 负责开展授信调查,收集并核实授信材料,撰写授信调查报告。 (4) 根据授信批复要求落实核保、办理抵质押等放款工作,并根据行内授信管理办法做好存续期管理。 (5) 根据贷后管理的有关要求实施资金监控、贷后检查、风险分类等贷后管理工作,有效控制风险。 (6) 负责存量客户的维护工作,定期拜访、联络客户、建立良好的客户关系。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 年龄45周岁(含)以下。 (3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,或经济学、金融学、管理学相关专业毕业,了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度,掌握市场营销、财务和法律等知识,熟悉银行相关产品。 (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,有较强的工作责任心和团队协作精神。
10	昆明分行	零售客户经理	销售类	若干	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户,提升个人管理客户资产规模。 (2) 重点负责本网点内黄金级及以上层级客户的营销触达与维护提升,包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。 (3) 负责零售业务外拓,通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客。 (4) 负责策划和实施营销方案,组织黄金级及以上级别客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户,促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。 (5) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。 (6) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料,严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。 (7) 严格执行监管法律法规和行内规章制度,确保销售环节与业务发展的合规性,杜绝“飞单”及违规销售行为。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 年龄45周岁(含)以下。 (3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,或经济学、金融学、管理学相关专业毕业,了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度;掌握市场营销、财务和法律等知识;熟悉银行零售金融相关产品。 (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,有较强的工作责任心和团队协作精神。
11	昆明分行	零售产品销售经理	销售类	若干	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户,提升个人管理客户资产规模。 (2) 重点负责本网点内黄金级以下层级客户的营销触达与维护提升,包括但不限于资产配置、产品营销、产品到期提前提示、节日祝福等。 (3) 负责策划和实施营销方案,组织黄金级以下层级客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户,促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。 (4) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。 (5) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料,严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。 (6) 严格执行监管法律法规和行内规章制度,确保销售环节与业务发展的合规性,杜绝“飞单”及违规销售行为。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 年龄45周岁(含)以下。 (3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度;掌握市场营销、财务和法律等知识;熟悉银行零售金融相关产品。 (4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,有较强的工作责任心和团队协作精神。

## 恒丰银行昆明分行社会招聘岗位汇总表

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	社会招聘条件
12	昆明分行	财富中心贵宾理财经理岗	销售类	若干	昆明	(1) 负责财富中心高净值客户的营销触达与维护提升,包括但不限于资产配置、金融知识讲解、产品宣导、节日祝福、产品到期提前提示等。 (2) 负责策划和实施营销方案,组织高净值客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户,促进高净值客户在我行的资产规模持续增长。 (3) 负责为客户进行财务规划、资产配置,对财富管理产品进行营销推介,实现产品销售和利润创造,提升客户黏性和贡献度。 (4) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、理财签约、顾问服务资料和其他客户资料,严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。 (5) 严格执行监管法律法规和行内规章制度,确保销售环节与业务发展的合规性,杜绝“飞单”及违规销售行为。 (6) 完成零售条线交办的其他营销任务。	(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。 (2) 年龄45周岁(含)以下。 (3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,熟悉银行个人业务产品和金融理财知识,掌握理财业务操作技能,具有较强的沟通能力、营销能力和客户服务意识。 (4) 具备基金从业资格证书。
13	昆明分行	大堂经理	技能类	若干	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 受理客户业务办理申请,正确、高效地处理各项业务。 (2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易,配合做好查询、冻结、扣划等业务,积极配合各项内外部检查。 (3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。 (4) 营业期间,按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。 (5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1) 大学本科(含)以上学历。 (2) 年龄35周岁(含)以下。 (3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,或经济学、金融学、管理学相关专业毕业,具备较全面的金融业务知识,了解厅堂业务基本知识及办理流程,有良好的服务意识、沟通能力和营销意识,有良好的心理承受能力、应变能力及组织协调能力。
14	昆明分行	综合柜员	技能类	若干	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 受理客户业务办理申请,正确、高效地处理各项业务。 (2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易,配合做好查询、冻结、扣划等业务,积极配合各项内外部检查。 (3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。 (4) 营业期间,按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。 (5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1) 大学本科(含)以上学历。 (2) 年龄35周岁(含)以下。 (3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,或经济学、金融学、管理学相关专业毕业。 (4) 形象气质佳,具有良好的语言表达能力和沟通能力。 (5) 具有较强的工作责任心和团队协作精神。
15	昆明分行	营运主管	专业类	1	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	(1) 受理客户业务办理申请,正确、高效地处理各项业务。 (2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易,配合做好查询、冻结、扣划等业务,积极配合各项内外部检查。 (3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。 (4) 营业期间,按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。 (5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。	(1) 全日制大学本科(含)以上学历。 (2) 年龄40周岁(含)以下。 (3) 具有3年(含)以上银行柜面全岗位工作经验。 (4) 熟悉国家财经法律、法规、方针、政策,掌握会计业务规章制度的有关对项。 (5) 具备适合本岗位工作的较强业务管理能力和组织协调能力,能够胜任本职工作。

备注:年龄、工作年限、学历等计算时间为简历投递时间。