

恒丰银行昆明分行社会招聘岗位情况表-2024年11月26日

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
1	昆明分行	支行主要负责人	管理类	1	昆明、曲靖	<p>(1) 根据总行和分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定本单位实施方案并组织实施,带领员工全面完成分行下达的各项考核指标。</p> <p>(2) 负责网点业务日常工作管理,加强风险管理,抓好文明优质服务,依法合规开展支付结算业务及其他工作,积极履行社会责任。</p> <p>(3) 负责组织本网点存款、贷款、中间业务等各类业务和产品的营销。</p> <p>(4) 组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作,切实加强风险防控工作。</p> <p>(5) 带领团队不断提高金融服务水平,深入全面地研究客户的情况,与客户探讨合作方案,同时不断发掘客户的潜在金融需求,及时提出金融创新服务建议。</p> <p>(6) 负责本单位员工培训、考核工作等。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄50周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有5年(含)以上相关岗位工作经验,具有同级职务或在下一级职务任职年限满2年(含)以上。</p> <p>(4) 了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度,掌握市场营销、财务和法律等知识,熟悉银行产品,具有国有银行、股份制商业银行、上市银行、城市商业银行工作经历者优先。</p> <p>(5) 具有较强的团队管理能力、市场拓展能力、沟通协调能力和风险管控能力,具有较丰富的客户资源,有能力组织和带领团队完成各项经营目标。</p>
2	昆明分行	支行班子副职	管理类	1	昆明、曲靖	<p>(1) 根据支行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划制定分管工作实施方案并组织实施,带领员工全面完成分管工作各项考核指标。</p> <p>(2) 协助支行主要负责人做好网点业务日常工作管理,加强风险管理,抓好文明优质服务,依法合规开展分管业务及其他工作,积极履行社会责任。</p> <p>(3) 负责组织分管业务和产品的营销。</p> <p>(4) 组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作,切实加强风险防控工作。</p> <p>(5) 带领团队不断提高金融服务水平,深入全面地研究客户的情况,与客户探讨合作方案,同时不断发掘客户的潜在金融需求,及时提出金融创新服务建议。</p> <p>(6) 负责本分管业务员工培训、考核工作等。</p>	<p>(1) 年龄45周岁(含)以下,全日制大学本科(含)以上或硕士学位(含)以上(银行从业10年(含)以上者,可放宽至大学本科(含)以上);</p> <p>(2) 具有3年(含)以上相关岗位工作经验年限;</p> <p>(3) 具有较强的人际沟通能力,团队协作能力,能承受较强的工作压力,具备良好的职业操守、责任心强。</p>
3	昆明分行	对公业务团队负责人	销售类	2	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 根据总行和分行整体发展战略规划、中长期经营目标、年度经营计划,制定本团队工作方案并组织实施,带领员工全面完成分行下达的各项考核指标。</p> <p>(2) 负责组织存款、贷款、中间业务等各类业务和产品的营销。</p> <p>(3) 负责公司业务的统筹管理与组织推动,营销和市场拓展。</p> <p>(4) 组织客户经理做好授信项目的贷前调查、贷后管理工作,切实加强风险防控工作。</p> <p>(5) 带领团队不断提高金融服务水平,深入全面地研究客户的情况,与客户探讨合作方案,同时不断发掘客户的潜在金融需求,及时提出金融创新服务建议。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄50周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有3年(含)以上相关岗位工作经验,熟悉国家发展趋势、行业产业政策,熟练掌握银行公司业务知识和营销技能。</p> <p>(4) 有较强的业务统筹、营销能力,有业务发展战略制定及执行能力,工作主动细致,善于沟通,有较好的部门管理能力。</p>
4	昆明分行	零售业务团队负责人	销售类	1	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 负责所在团队客户经理日常行为管理和业务技能培训。</p> <p>(2) 负责组织零售个贷业务或财富业务的市场开拓和营销。</p> <p>(3) 负责管辖范围内个贷业务的贷后管理及贷款的风险分类工作,并对贷后检查、逾期催收的真实性、及时性负责和财富客户的日常管理和投诉等事项。</p> <p>(4) 负责做好团队的日常经营管理,充分发挥管理与监督职能。</p> <p>(5) 负责所在机构客户经理日常信贷业务办理的及时性和便捷性,贷款资料的真实性和完整性,有效防范业务风险和复杂产品的销售及产品培训。</p> <p>(6) 完成分配的各项业务经营指标计划。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度,掌握市场营销、财务和法律等知识,熟悉银行零售产品。</p> <p>(4) 具有较强的市场拓展能力、团队管理能力、沟通协调能力和风险管控能力,具有较丰富的客户资源。</p>
5	昆明分行	对公客户经理	销售类	5	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 负责制定营销方案,开展客户营销活动,为客户提供优质、高效的服务。</p> <p>(2) 负责征求和收集客户意见,不断收集市场信息,及时反馈公司客户的产品和服务需求。</p> <p>(3) 负责开展授信调查,收集并核实授信材料,撰写授信调查报告。</p> <p>(4) 根据授信批复要求落实核保、办理抵质押等放款工作,并根据行内授信管理办法做好存续期管理。</p> <p>(5) 根据贷后管理的有关要求实施资金监控、贷后检查、风险分类等贷后管理工作,有效控制风险。</p> <p>(6) 负责存量客户的维护工作,定期拜访、联络客户、建立良好的客户关系。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验,或经济学、金融学、管理学相关专业毕业,了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度,掌握市场营销、财务和法律等知识,熟悉银行相关产品。</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力,有较强的工作责任心和团队协作精神。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
6	昆明分行	零售客户经理	销售类	3	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人管理客户资产规模。</p> <p>(2) 重点负责本网点内黄金级及以上层级客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、财富产品营销、资产类业务营销、产品到期提前提示、节日祝福等。</p> <p>(3) 负责零售业务外拓，通过公私联动、代发薪、收单等业务进行批量获客。</p> <p>(4) 负责策划和实施营销方案，组织黄金级及以上级别客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户，促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。</p> <p>(5) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。</p> <p>(6) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。</p> <p>(7) 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验，或经济学、金融学、管理学相关专业毕业，了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度；掌握市场营销、财务和法律等知识；熟悉银行零售金融相关产品。</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，有较强的责任心和团队协作精神。</p>
7	昆明分行	普惠客户经理	销售类	3	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 负责制定营销方案，开展客户营销活动，为客户提供优质、高效的服务。</p> <p>(2) 负责征求和收集客户意见，不断收集市场信息，及时反馈小微客户的产品和服务需求。</p> <p>(3) 负责开展授信调查，收集并核实授信材料，撰写授信调查报告。</p> <p>(4) 根据授信批复要求落实核保、办理抵押等放款工作，并根据行内授信管理办法做好存续期管理。</p> <p>(5) 根据贷后管理的有关要求实施资金监控、贷后检查、风险分类等贷后管理工作，有效控制风险。</p> <p>(6) 负责存量客户的维护工作，定期拜访、联络客户、建立良好的客户关系。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验，或经济学、金融学、管理学相关专业毕业，了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度，掌握市场营销、财务和法律等知识，熟悉银行相关产品。</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，有较强的责任心和团队协作精神。</p>
8	昆明分行	零售产品销售经理	销售类	2	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 通过多种渠道积极引进新客户、开发存量客户，提升个人管理客户资产规模。</p> <p>(2) 重点负责本网点内黄金级以下层级客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、产品营销、产品到期提前提示、节日祝福等。</p> <p>(3) 负责策划和实施营销方案，组织黄金级以下层级客户或潜力客户的营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户，促进中高端客户在我行的资产规模持续增长。</p> <p>(4) 运用客户关系管理系统中客户管理、日常事务管理、营销管理等功能分层营销、管理维护客户。</p> <p>(5) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、信贷业务资料等其他客户资料，严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。</p> <p>(6) 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验，了解经济、金融、产业政策以及相关规章制度；掌握市场营销、财务和法律等知识；熟悉银行零售金融相关产品。</p> <p>(4) 具有较强的市场开拓能力、分析判断能力和公关谈判协调能力，有较强的责任心和团队协作精神。</p>
9	昆明分行	理财经理岗	销售类	2	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 负责客户的营销触达与维护提升，包括但不限于资产配置、金融知识讲解、产品宣导、节日祝福、产品到期提前提示等。</p> <p>(2) 负责策划和实施营销方案，组织营销沙龙活动。充分挖掘潜力客户，促进客户在我行的资产规模持续增长。</p> <p>(3) 负责为客户进行财务规划、资产配置，对财富管理产品进行营销推介，实现产品销售和利润创造，提升客户黏性和贡献度。</p> <p>(4) 负责妥善登记、保管有关客户风险评估、理财签约、顾问服务资料和其他客户资料，严禁以任何形式外传带有客户敏感信息的电子、纸质资料。</p> <p>(5) 严格执行监管法律法规和行内规章制度，确保销售环节与业务发展的合规性，杜绝“飞单”及违规销售行为。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上或全日制大专(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄45周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验，熟悉银行个人业务产品和金融理财知识，掌握理财业务操作技能，具有较强的沟通能力、营销能力和客户服务意识。</p> <p>(4) 具备基金从业资格证书。</p>
10	昆明分行	营运主管	专业类	1	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 受理客户业务办理申请，正确、高效地处理各项业务。</p> <p>(2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查。</p> <p>(3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。</p> <p>(4) 营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。</p> <p>(5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>	<p>(1) 全日制大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄40周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有3年(含)以上相关岗位工作经验。</p> <p>(4) 熟悉国家财经法律、法规、方针、政策，掌握会计业务规章制度的有关对顶。</p> <p>(5) 具备适合本岗位工作的较强业务管理能力和组织协调能力，能够胜任本职工作。</p>

序号	分行	需求岗位	岗位类别	招聘人数	工作地点	岗位职责	招聘条件
11	昆明分行	综合柜员	技能类	4	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 受理客户业务办理申请，正确、高效地处理各项业务。</p> <p>(2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查。</p> <p>(3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。</p> <p>(4) 营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。</p> <p>(5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄35周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验，或经济学、金融学、管理学相关专业毕业。</p> <p>(4) 形象气质佳，具有良好的语言表达能力和沟通能力。</p> <p>(5) 具有较强的工作责任心和团队协作精神。</p>
12	昆明分行	大堂经理	技能类	3	昆明、曲靖、大理、瑞丽、文山、丽江、楚雄、西双版纳	<p>(1) 受理客户业务办理申请，正确、高效地处理各项业务。</p> <p>(2) 按要求处理错账、挂账等特殊交易，配合做好查询、冻结、扣划等业务，积极配合各项内外部检查。</p> <p>(3) 按要求领用及管理现金、重要空白凭证、有价单证、印章、机具等物品。</p> <p>(4) 营业期间，按要求保管相关原始凭证、记账凭证及各类纸质表格等业务资料。</p> <p>(5) 负责办理职责权限范围内的其他业务。</p>	<p>(1) 大学本科(含)以上学历。</p> <p>(2) 年龄35周岁(含)以下。</p> <p>(3) 具有2年(含)以上相关岗位工作经验，或经济学、金融学、管理学相关专业毕业，具备较全面的金融业务知识，了解厅堂业务基本知识及办理流程，有良好的服务意识、沟通能力和营销意识，有良好的心理承受能力、应变能力及组织协调能力。</p>